

«Die Leistung ist noch besser
als versprochen!»

Marco Roskamp
Glametec GmbH



KMU-Unternehmen empfehlen BusPro.
Zum Beispiel die Glametec GmbH.



Das Business-Programm

«Jeder, der eine Firma gründet, sollte sich BusPro anschauen.»

Glametec AG liefert Glas- und Metallbaubeschläge in hochwertiger Qualität. Das im 2007 von Branchen-Insidern gegründete Unternehmen bietet seinen Kunden viel Knowhow und professionelle Beratung, entsprechend schnell hat sich Glametec bei Architekten, Bauherren sowie Metallbauern als zuverlässiger Partner für anspruchsvolle Projekte etabliert.

Seit Beginn der Geschäftstätigkeit setzt Glametec die Business Software von BusPro ein – ein Glücksfall, wie Geschäftsführer Marco Rosskamp sagt.

In kurzer Zeit hat sich Glametec eine starke Position erarbeitet und arbeitet mit namhaften Herstellern zusammen, deren Produkte die hohen Ansprüche im Glas- & Metallbaubeschlägebereich und in der Lüftungstechnik voll erfüllen.

Für WSS, einen bekannten Hersteller für hochwertige Beschläge, hat Glametec auch die Generalvertretung für die Schweiz übernommen. Ein Spezialgebiet der Glametec liegt im Bereich Rettungsweg-Technik, mit Produkten wie Panikschlösser und -druckstangen für Fluchttüren u.a.m.

Der Glametec Firmensitz und ein kleines Lager befinden sich in Rudolfstetten AG.

50'000 Artikel im Angebot

Glametec arbeitet im Verkauf mit den Originalkatalogen und -artikelnummern der Hersteller. Rund 50'000 Artikel für den Metall-, Glas- und Fensterbau werden allein in den drei Hauptkatalogen angeboten. Noch sind nicht alle in der BusPro-Artikelverwaltung erfasst: Doch nach den ersten 12 Geschäftsmonaten werden bereits rund 8'000 Artikel im BusPro geführt. Für Geschäftsführer Marco Rosskamp ist die Original-Artikelnummer ein zentrales Element für die effiziente Auftragsbearbeitung: So findet der Kunde, das Glametec-Team und auch der Hersteller einen Artikel ohne langes Suchen – alle reden vom Gleichen. Und auf Knopfdruck kann so z.B. auch ganz einfach eine Preisliste für einen bestimmten Herstellerkatalog als PDF erstellt oder auf dem Printer ausgedruckt werden.

Dienstleistungen abrechnen

Glametec vertreibt aber nicht «nur» Beschläge, sondern unterstützt ihre Kunden auch mit Beratungs- und Projektdienstleistungen. So begleitet das Team um Marco Rosskamp «seine» Glas- und Metallbaukunden zum Beispiel regelmässig an Projektsitzungen und bringt die lange Erfahrung und das Produkte-Knowhow ein. Auch übernimmt Glametec auf Wunsch Objektaufnahmen für Offertstellungen und bietet für gewisse Produkte auch die Montage und Inbetriebnahme an, zum Beispiel für Drehflügelantriebe. Diese vom Kunden bestellten Dienstleistungen werden rapportiert und dann mit der BusPro Auftragsbearbeitung fakturiert: als Aufwand nach Stunden oder als fixe Dienstleistungspauschale, je nach Angebot. Ende Jahr kann damit auch der Dienstleistungsumsatz frankengenau ausgewertet werden.



«Alle im Team arbeiten mit BusPro. Wir sind alle absolute Fans.»

Thomas Hirt, Einkauf/Verkauf

«Die offene Kalkulation war für uns ein Muss-Kriterium. Mit BusPro geht das problemlos. Andere Lösungen konnten das nicht bieten.»



«Der niedrige Preis von BusPro machte mich misstrauisch. Völlig zu unrecht, die Leistung ist noch besser als versprochen!»
Marco Rosskamp

Offenes Kalkulationsblatt

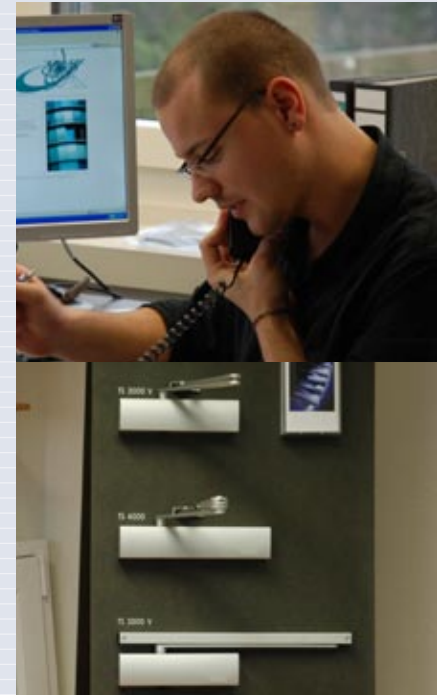
Zwingendes Kriterium bei der Wahl seiner Business-Lösung war für Marco Rosskamp, dass die Software das Kalkulationsblatt offen zeigen konnte. Die Berechnung jedes Preises soll Schritt für Schritt offen sichtbar sein, nachvollziehbar und transparent.

Gleichzeitig wollte er als Neu-Unternehmer natürlich nicht Tausende von Franken in eine Software stecken, und trotzdem musste die Lösung alle wichtigen Funktionen und Bedingungen an eine Geschäftslösung erfüllen. Inklusiv jene des Treuhänders. Frau Rosskamp als designierte

Buchhalterin der Glametec war bei der Evaluation selbstverständlich massgeblich beteiligt.

Fündig wurden Rosskamps nach einem abschreckenden Test-Intermezzo eines vermeintlich kostengünstigen KMU-Anbieters schliesslich rasch und mit einem guten Gefühl beim BusPro-Partner TCA Thomann Computer Assembly AG: Bereits das erste Gespräch zeigte, dass BusPro alle Anforderungen der Glametec an ihre Geschäftslösung problemlos erfüllt. Inklusiv offene Kalkulation. Die Artikelverwaltung und Lagerbuchhaltung für das kleine Warenlager vor Ort sowie die Debitoren-/Kreditoren-/Finanz- und Lohnbuchhaltung boten mehr als genügend Funktionalität für den Handelsbetrieb.

Marco Rosskamp sagt: «Wir gingen nach der BusPro-Demo nach Hause und wussten: Das ist es!» Wobei er anfangs zweifelte, ob eine so praktische, flexible und vielseitige Lösung auch wirklich so günstig sein könne. «Es ist unglaublich, zu welchem günstigem Preis man bei BusPro die volle Leistung bekommt! Wer ein Geschäft gründet und BusPro nicht ernsthaft für seine Geschäftslösung prüft, macht einen Fehler.»



«Dank der übersichtlichen BusPro Auftrags- und Kundenhistory kann jeder Mitarbeiter jederzeit für einen Kollegen einspringen.»





«Wir hatten noch keinen einzigen Tag Probleme mit unserer Businesslösung!»

Treuhänder überzeugt

Blieb noch die Frage der Zusammenarbeit mit dem Treuhänder, der BusPro bisher noch nicht kannte. Er sah sich die Geschäftslösung von BusPro an und prüfte die Datenimport-/Exportmöglichkeiten sowie die Möglichkeiten für Auswertungen und die Formulargestaltung. Und gab Glametec überzeugt «grünes Licht» für die Anschaffung von BusPro.

Einführung: rasch und problemlos

BusPro ist im September 2007 installiert, konfiguriert und in Betrieb genommen worden. Marianne Rosskamp erinnert sich: «Innert weniger Tage nach dem Entscheid hatten wir BusPro in Betrieb. Und wir haben nach der Einführung sofort damit gearbeitet, die Bedienung ist einfach und anwenderfreundlich.» Inzwischen hat Frau Rosskamp auch ihrer Mutter die Anwendung der BusPro-Buchhaltung gezeigt – mit nur drei Stunden Schulung! «Mit BusPro geht das problemlos, das Programm kann jeder und jede sofort bedienen.» Die Mutter übernimmt nun jeweils die Ferienstellvertretung.

Flexibilität, um zu wachsen

Marco Rosskamp hat keine Bange, dass BusPro beim Wachstum der Firma ein Hindernis werden könnte: «Wir haben bereits verschiedene neue Sachen eingebaut und sind dabei noch nie an die Grenzen der Software gestossen. Und bei Fragen genügt ein Telefon an TCA Thomann, die finden für alles eine Lösung.»

Glametec GmbH, Glas- & Metallbaubeschläge
Grossmattstrasse 24, CH-8964 Rudolfstetten
Tel. +41 56 648 30 00, info@glametec.ch
www.glametec.ch

«BusPro erledigt vieles automatisiert, und unsere Mitarbeiter sind universell einsetzbar. Deshalb können wir auch als Neugründer ohne Sorge Ferien machen.»

BusPro-Partner:

TCA Thomann Computer
Assembly AG, Elvira Thomann
Pilatusstrasse 26, 5630 Muri
Tel. +41 56 675 40 55
www.tca-comp.ch



Das Business-Programm

BusPro AG, Zürcherstrasse 12
Postfach, 8401 Winterthur
Tel 052 213 72 00
Fax 052 213 72 07
www.buspro.ch, buspro@buspro.ch